



 PFR Ventures

Pfizer x BioNTech

Perspektywa rynku venture capital



Rzeczpospolita
Polska

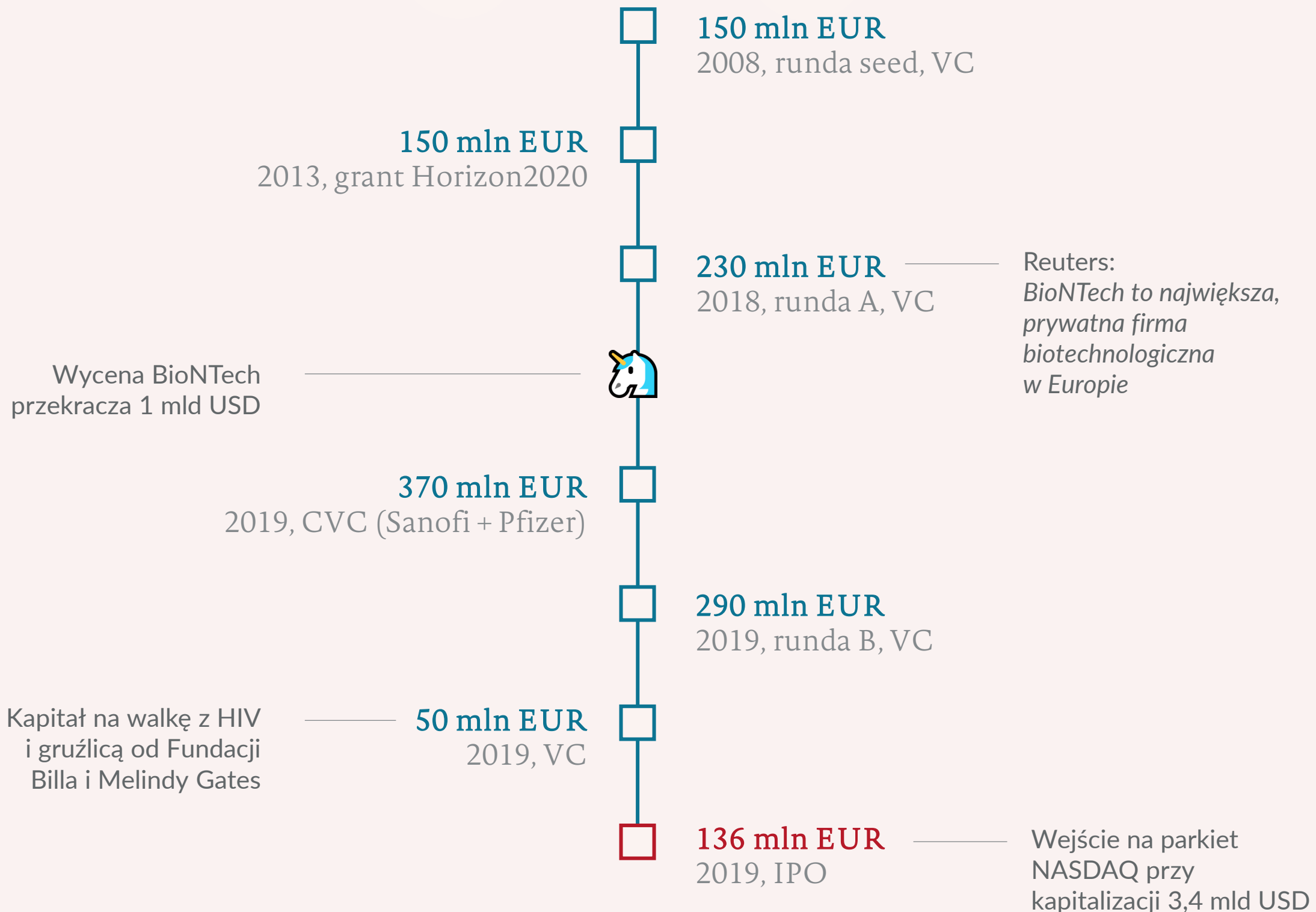
Unia Europejska
Europejski Fundusz
Rozwoju Regionalnego





Historia finansowania BioNTech

Pozyskiwanie kapitału przed wejściem na giełdę





Historia finansowania BioNTech

Aniołowie biznesu

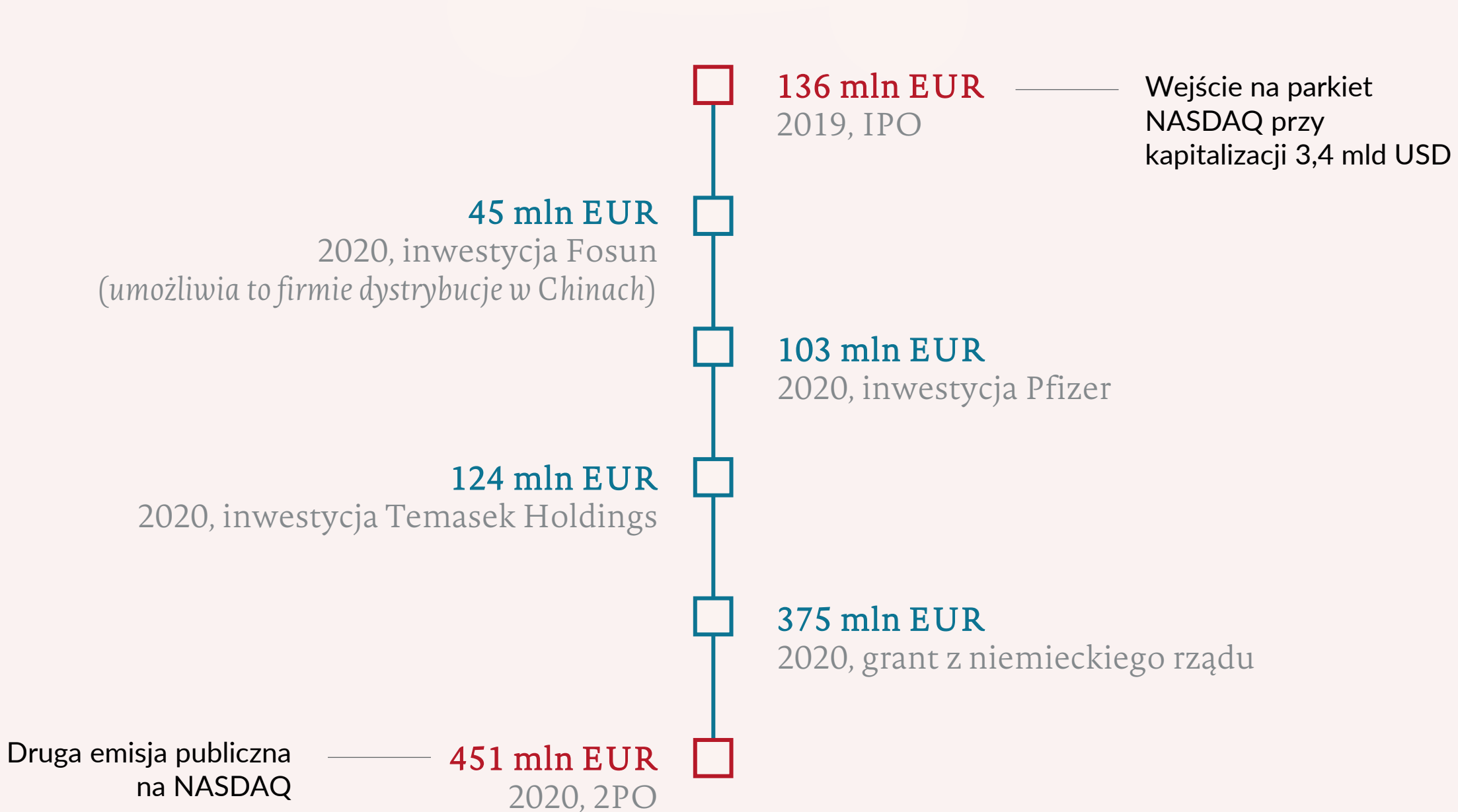


BioNTech jest kolejnym przykładem startupu, na którego sukces wpłynęło zaangażowanie aniołów biznesu. Wraz z założeniem, firma dostała pierwszą inwestycję z kapitałem załączkowym (seed) w wysokości aż 150 mln EUR, która pochodziła od braci Andreeasa i Thomasa Strüngmann oraz niemieckiego funduszu MIG. Rodzina Strüngmann wносиła do spółki dużo więcej niż same pieniądze – Andreas i Thomas mają bogate doświadczenie przedsiębiorcze, które zdobyli m.in. jako współzałożyciele niemieckiej firmy farmaceutycznej Hexal AG. W 2005 roku, po 21 latach budowania, bracia sprzedali Hexal i swoje udziały w amerykańskiej firmie Eon Labs do szwajcarskiego producenta leków Novartis. Zaangażowanie Strüngmannów w BioNTech nie zakończyło się po jednej inwestycji. Bracia uczestniczyli oni także w kolejnych 2 rundach i przed debiutem na amerykańskiej giełdzie NASDAQ byli większościowym udziałowcem w spółce. W jednym z wywiadów, Thomas Strüngmann zaznaczył, że „w przeciwieństwie do inwestorów na rynku finansowym, którzy dążą do krótkoterminowych zysków, branża biotechnologiczna jest dla tych, którzy szukają długoterminowego zaangażowania”. Rzeczywiście, bracia udowodnili znaczenie ich wsparcia dla rozwoju branży biotech, w którą inwestują nieliczne fundusze Venture Capital i Private Equity, przez co pozyskanie kapitału jest trudne. Bracia Strüngmann do tej pory zainwestowali w sumie blisko 1.3 mld EUR w startupy biotechnologiczne.



Historia finansowania BioNTech

Pozyskiwanie kapitału po IPO na NASDAQ





Corporate Venturing

Wybrane korporacje, które zainwestowały w BioNTech

| | Zaangażowanie kapitałowe | Czy posiada CVC? |
|---|--------------------------|-------------------------------------|
|  | ok. 300 mln EUR | <input checked="" type="checkbox"/> |
|  | Umowa o współpracy | <input checked="" type="checkbox"/> |
|  | ok. 80 mln EUR | <input checked="" type="checkbox"/> |
|  | 45 mln EUR | <input checked="" type="checkbox"/> |



Corporate Venturing

Komentarz analityka PFR Ventures

Firmy farmaceutyczne i biotechnologiczne od pierwszych dni pandemii wystartowały w wyścigu o jak najszybsze wynalezienie skutecznej szczepionki oraz leku na COVID-19. Obecnie palmę pierwszeństwa dźierży konsorcjum Pfizer-BioNTech. Największa firma farmaceutyczna świata z ponad 100-letnią historią i przychodami przekraczającymi 58 mld USD (2018) połączyła siły z niemieckim startupem specjalizującym się w opracowywaniu spersonalizowanych terapii onkologicznych. Wcześniej, na początkowym etapie rozwoju, BioNTech otrzymał znaczącą porcję finansowania od Sanofi – innego globalnego gracza branży farmaceutycznej będącej bezpośrednią konkurencją Pfizer. Zaskakiwać może również fakt, bliskiej współpracy BioNTech z takimi podmiotami jak Bayer AG czy Genentech. Każda z tych firm posiada wystarczająco zasobów finansowych i osobowych, aby zrealizować praktycznie każde przedsięwzięcie biotechnologiczne własnymi siłami. Mimo to, od kilku lat, możemy zaobserwować wyraźny trend w rozwoju corporate venturingu (inwestycji korporacji w start-upy). Zamiast wykorzystywać oligopolistyczną strukturę rynku, blokując rozwój potencjalnych konkurentów, globalne koncerny wspomagają młode firmy prężnie rozwijające nowoczesne technologie, umożliwiając im dostęp zarówno do kapitału, jak i zaplecza w postaci czy to logistycznego, czy to doświadczenia rynkowego.

We wspomnianym przykładzie konsorcjum pracującym nad szczepionką przeciwko COVID-19, to technologia opracowywana przez BioNTech została wykorzystana do produkcji prototypu szczepionki. Pfizer z kolei, zapewniając zaplecze logistyczno-dystrybucyjne, umożliwi dostęp do finalnego produktu ludziom na całym świecie. Wartym podkreślenia jest fakt, iż wszystkie korporacje wspierające BioNTech na wcześniejszych etapach rozwoju (w tym Sanofi, Bayer AG czy też Genentech), które wciąż pozostają w jego strukturze udziałowej, zapewniły sobie proporcjonalny udział w zyskach płynących z tego przedsięwzięcia, mimo, iż na co dzień mogą rozwijać konkurencyjne projekty.



Michał Kautsch

analityk inwestycyjny w PFR Ventures



Autorzy

Zespół odpowiedzialny za opracowanie



Michał Kautsch
Investment Associate w PFR Ventures



Jakub Sałaciński
analityk inwestycyjny w PFR Ventures



Andrzej Daniluk
analityk inwestycyjny w PFR Ventures

 PFR Ventures 

PFR Ventures to zarządzający siedmioma funduszami funduszy, który wspólnie z inwestorami prywatnymi, aniołami biznesu i korporacjami inwestuje w fundusze Venture Capital oraz Private Equity. Ich celem jest zasilenie kapitałem polskich, innowacyjnych przedsiębiorstw na wczesnym etapie rozwoju. PFR Ventures posiada ponad 50 funduszy w swoim portfelu, które dokonały ponad 300 inwestycji.

www.pfrventures.pl
kontakt@pfrventures.pl