

Spotkanie informacyjne PFR Deep Tech

Prezentacja założeń + sesja QA

14.05.2025, 10:00



Program PFR Deep Tech skierowany jest **do zespołów zarządzających funduszami venture capital.**

PFR Ventures dokona alokacji do wybranych funduszy, a następnie sfinansują one rozwój spółek z tego sektora. W trakcie spotkania nie zaprezentujemy oferty, która byłaby skierowana bezpośrednio do spółek.

600 mln PLN w ramach programu PFR Deep Tech pozwoli na sfinansowanie 50-80 projektów

Uproszczony schemat działania programu i przepływu środków

Źródło kapitału (środki publiczne)



300
mln PLN

Operator (formuła Funduszu Funduszy)



Polski Fundusz Rozwoju

PFR Ventures

[przykład]
Niezależnie od środków MF



Inwestorzy prywatni

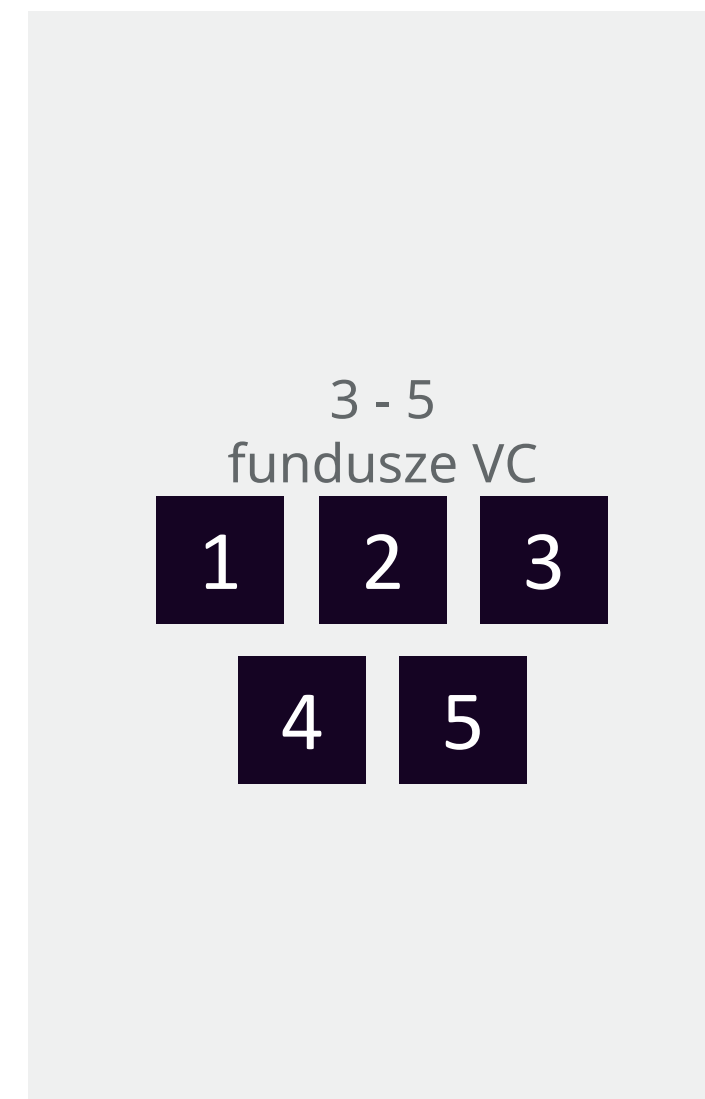
180
mln PLN



Inwestorzy instytucjonalni

120
mln PLN

Alokacja do funduszy VC



Inwestycje w spółki Deep Tech

50-80 spółek portfelowych



Założenia:

- Wybór wyłącznie funduszy z doświadczeniem i skoncentrowanych na Deep Tech
- Przede wszystkim polskie zespoły zarządzające

Fundusze sięgające po środki PFR Deep Tech będą musiały wpisać się w poniższe założenia



Metryczka przykładowego funduszu z portfela PFR DeepTech

Kapitalizacja Min. 30 mln EUR (*1st close min. 15 mln EUR*)

Wkład PFR Deep Tech Max. 50% kapitalizacji / 30 mln EUR

Wkład PZ Min. 1%

Pozostali LP Min. 50%:
• inwestorzy instytucjonalni - > 10- 20%
• inwestorzy prywatni -> 30-40%

Horyzont 5+5 (*możliwe wydłużenie 1+1*)

Ticket 1-60 mln PLN (*0,25-15 mln EUR*)

Carried Intrest 20%

Hurdle Rate 6 - 8%

IRR Min. 20%

Opłata za zarządzanie Okres inwestycyjny:
Max. 2.5% od kapitalizacji funduszu

Okres dezinwestycyjny:
Max. 2.5% od kosztu inwestycji netto

Dodatkowe oczekiwania:

- Dwóch partnerów/partnerki
- Biuro w Polsce
- Network doradców i ekspertów z obszaru dual-use

Na środki będą mogły liczyć doświadczone zespoły zarządzające funduszami VC

Kluczowe kryteria przy ocenie ofert zespołów zarządzających



Doświadczenie inwestycyjne

Program skierowany będzie tylko do zespołów zarządzających z doświadczeniem. „First time teams” mogą korzystać z pozostałych programów PFR Ventures



Strategia: sektory

Powinna być nastawiona na finansowanie projektów dual-use, szczególnie z sektorów jak AI, robotyka, cyberbezpieczeństwo, technologie kwantowe lub kosmiczne



Strategia: geografia

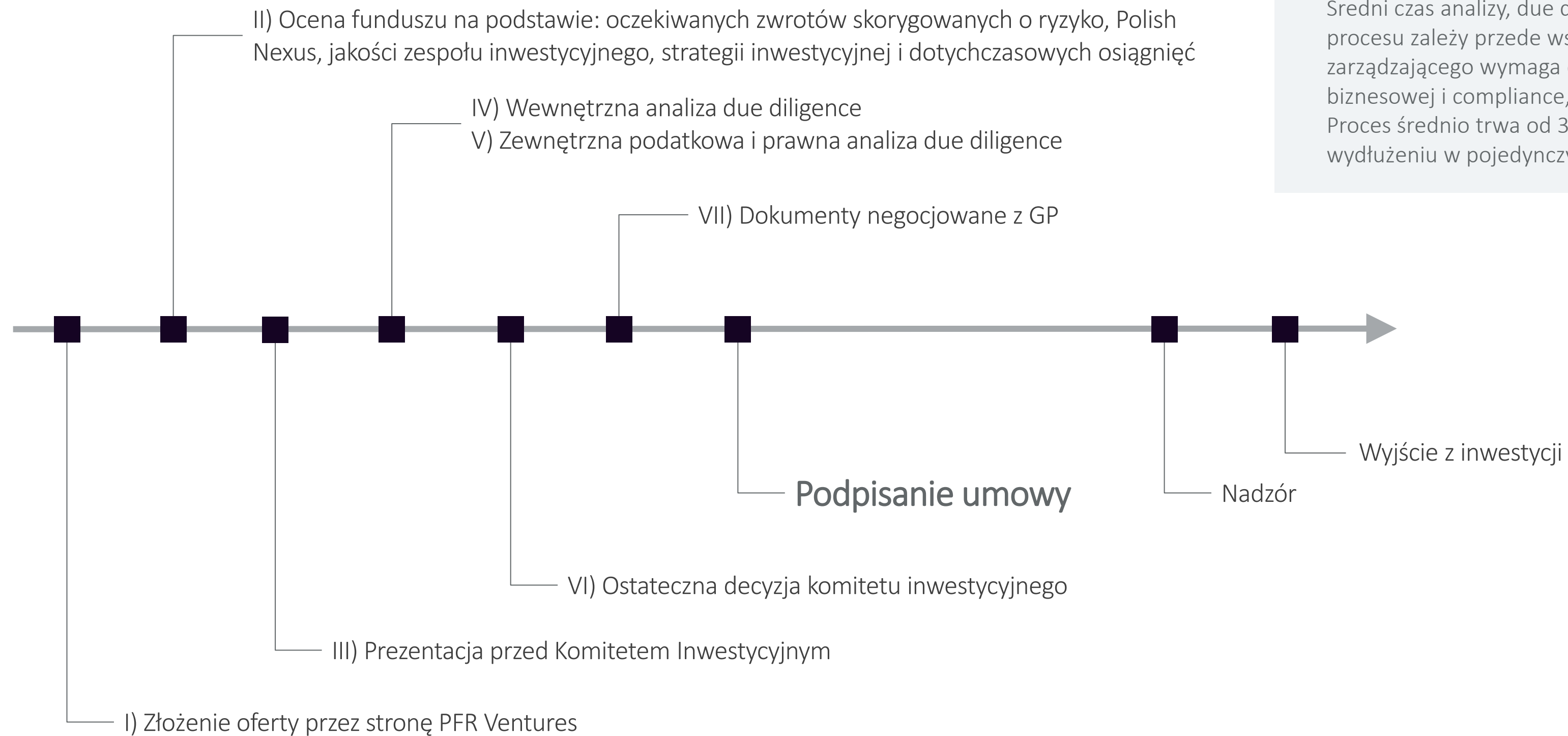
Fundusze będą musiały wskazać zainteresowanie finansowaniem spółek z polskiego ekosystemu („Polish Nexus”). Powinna do nich trafić minimum jednokrotność naszego wkładu



Strategia: etap rozwoju

Środki trafią do funduszy inwestujących na etapie seed – runda B. Kapitał będzie trafiał do nowych i rozwijających się firm

Proces inwestycyjny



Średni czas analizy, due diligence, negocjacji i zakończenia całego procesu zależy przede wszystkim od jakości wniosku. Ocena zespołu zarządzającego wymaga dogłębnej analizy prawnej, podatkowej, biznesowej i compliance, a czas jej przeprowadzenia jest różny. Proces średnio trwa od 3 do 6 miesięcy, ale czas może ulec wydłużeniu w pojedynczych przypadkach.

Sesja QA

Spotkanie informacyjne PFR Deep Tech

Prezentacja założeń + sesja QA

14.05.2025, 10:00