

Prezentacja funduszy venture capital, z którymi
PFR Ventures podpisał pierwsze umowy inwestycyjne



TAR HEEL CAPITAL PATHFINDER VC

 PFR Ventures

 Tar Heel Capital
path_f/nder



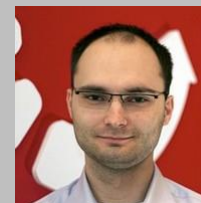
Zarządzający funduszu

Zespół



Radosław Czyrko

18 lat doświadczenia w inwestycjach VC, osiągane ponadprzeciętne stopy zwrotu z zarządzanych funduszy.



Arkadiusz Seńko

Ponad 10 lat doświadczenia budowy globalnych biznesów oraz realizacji inwestycji.



Andrzej Różycki

Ponad 10 lat doświadczenia w realizacji inwestycji PE oraz w nadzorowaniu pierwotnych i wtórnych ofert akcji w rynku kapitałowym.

Doświadczenie



Wybrane inwestycje | Założone firmy



Kluczowe informacje o funduszu

Podstawowe dane

	Nazwa funduszu	Tar Heel Capital Pathfinder VC
	Zarządzający	Radosław Czyrko, Andrzej Różycki, Arkadiusz Seńko
	Wielkość funduszu	26,0 mln zł

Kryteria inwestycyjne

	Branże	ICT: Saas, Data mining, AI, e-sport
	Faza rozwoju	Seed, Growth
	Region	Polska, Niemcy
	Ticket	1-3 mln zł
	[Inne]	Projekty innowacyjne w skali co najmniej europejskiej, na rynek globalny

Strategia inwestycyjna

Inwestujemy w firmy, które dzięki przewadze technologicznej zostaną liderami swoich sektorów.

Szukamy:

- Mocnych, interdyscyplinarnych, doświadczonych zespołów pomysłodawców.
- Innowacyjnych projektów/idei na skalę co najmniej europejską.
- Skalowalności rozwiązania na inne rynki.
- Celowania docelowo z usługą/produktem na rynek globalny.
- Modele biznesowe oparte na B2B w modelu Saas lub B2C z elementami viralowego pozyskiwania użytkowników.

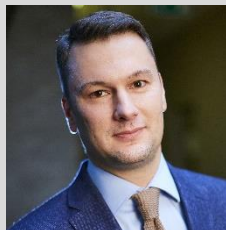
Kluczowe przewagi

- Unikalne doświadczenie zespołu we wszystkich fazach rozwoju projektu od samodzielnego zakładania firm, poprzez finansowanie seed, VC, growth, PE, aż do IPO.
- Największy sukces w polskim VC, spółka Livechat - wycena 1 mld zł – „polski unicorn”.
- Szeroki networking branżowy (ICT) i geograficzny (Izrael, Niemcy).
- Silne zaplecze technologiczne w spółkach które zespół założył bądź zainwestował.
- Możliwość kontynuacji finansowania w kolejnych rundach inwestycyjnych.



Zarządzający funduszu

Zespół



Krzysztof Dębowski
Partner Zarządzający



Krzysztof Pudlak
Partner



Tomasz Piątkowski
Partner

Doświadczenie



Ex-członek zarządu SARE S.A., IPO exit, business angel

SAATCHI & SAATCHI

Ex-CFO: Saatchi & Saatchi, Interactive Solutions, ZenithMedia, Rowland Communications



Członek Zarządu, Chief Digital Officer, ekspert IAB

Wybrane inwestycje | Założone firmy



Akwizycja i integracja Interactive Solutions z Saatchi & Saatchi



Wdrażanie globalnych spółek MarTech na rynki PL i CEE

Kluczowe informacje o funduszu

Podstawowe dane

	Nazwa funduszu	 KnowledgeHub
	Zarządzający	Krzysztof Dębowski, Krzysztof Pudlak, Tomasz Piątkowski
	Wielkość funduszu	62,1 mln PLN

Kryteria inwestycyjne

	Branże	MarTech, FinTech, Industry 4.0
	Faza rozwoju	Pre-seed, Seed
	Region	Polska, CEE
	Ticket	1-3 mln PLN
	Wymagania	Zespół, proof of concept, MVP

Strategia inwestycyjna

KnowledgeHub to fundusz wczesnego etapu inwestujący w innowacyjne projekty z obszaru MarTech, E-commerce, FinTech i Industry 4.0, które mają potencjał do zajęcia pozycji lidera w swojej kategorii na rynku globalnym. Oferuje wsparcie zespołom, które rozwinęły swój pomysł do takiego etapu, w którym gotowe są z jego wprowadzeniem na rynek.

Kluczowe przewagi

- Zespół zarządzający o wyjątkowo silnych kompetencjach w obszarze MarTech
- Fundusz tworzony przez ludzi, którzy sami rozwijali start-upy
- Czołowi managerowie z globalnych koncernów reklamowych
- Wsparcie na każdym etapie rozwoju
- Szeroki network biznesowy i inwestycyjny
- Wewnętrzny dział pozyskiwania i rozliczania dotacji UE
- Wymiana wiedzy pomiędzy ponad 40 spółkami portfelowymi

RST Ventures For Earth

 PFR Ventures



VFE

RST VENTURES FOR EARTH



Zarządzający funduszu

Zespół



Piotr Kłodnicki
General Partner



Tomasz Popów
General Partner



Wojciech Jopek
Investment Director

Doświadczenie



Wybrane inwestycje | Założone firmy



Premium Devices

Pro Manus

Kluczowe informacje o funduszu

Podstawowe dane

	Nazwa funduszu	RST Ventures For Earth
	Zarządzający	Tomasz Popów, Piotr Kłodnicki
	Wielkość funduszu	30 mln PLN

Kryteria inwestycyjne

	Branże	Industry 4.0, IoT, Machine Learning, AI
	Faza rozwoju	Seed, Startup, Early Growth
	Region	Polska, Europa
	Ticket	1 – 3 mln PLN
	Koinwestycje	TAK

Strategia inwestycyjna

- Rozwijanie i wdrażanie innowacyjnych technologii przemysłowych oraz IT na rzecz czystej Ziemi.
- Komercjalizowanie technologii istotnie poprawiających ergonomię pracy i efektywność działania systemów oraz wprowadzających nowe modele biznesowe przyczyniające się do poprawy warunków życia i pracy.
- Inwestowanie w sektory: ICT, produkcja przemysłowa, energetyka, inżynieria medyczna, ochrona środowiska

Kluczowe przewagi

- Kompetencje i doświadczenie z sektora ICT (SaaS, e-commerce, złożone systemy IT, akceleracja firm software'owych)
- Eksperti z zakresu automatyki, robotyki i inżynierii materiałowej i Life Science,
- Doświadczenie przedsiębiorcze i *business development*,
- Dostęp do ekosystemu R&D/startup – Wrocław i Polska
- Dostęp do koinwestorów i partnerów technologicznych - Izrael

Xevin VC

 PFR Ventures



Zarządzający funduszu

Zespół



Marek Rusiecki, Prezes Zarządu

odpowiedzialny za wybór spółek do inwestycji,
rozwijanie ich i zarządzanie nimi



Gwidon Humeniuk, Członek Zarządu

odpowiedzialny za wybór spółek do inwestycji,
rozwijanie ich i zarządzanie nimi

Doświadczenie



Działa w branży internetowej od 2000 roku (CR Media, Internet Group). Współzałożyciel jednego z pierwszych polskich VC – Xevin Investments. Zainwestował w ponad 50 startupów i dokonał ponad 15 wyjść z inwestycji.



Związany z branżą marketingu online od 17 lat. Twórca i współtwórca sukcesów takich marek jak CR Media Consulting, Adnet, Cube Group, LeadR. Od 10 lat związany z branżą VC. Na koncie ma ponad 50 inwestycji w Polsce, Izraelu, Ukrainie, Estonii. 10 zakończonych wyjściem z inwestycji

Wybrane inwestycje | Założone firmy

Inwestycje:



Wyjścia z inwestycji:



Inwestycje:



Wyjścia z inwestycji:



Kluczowe informacje o funduszu

Podstawowe dane

	Nazwa funduszu	Xevin VC
	Zarządzający	Gwidon Humeniuk, Marek Rusiecki
	Wielkość funduszu	40 mln PLN

Kryteria inwestycyjne

	Branże	Saas, Marketplace, E-commerce, Mobile, Adtech, Martech, Fintech, Edtech, IoT
	Faza rozwoju	Seed, Early Stage
	Region	Polska, Ukraina, Czechy, Słowacja, Węgry, Rumunia, Bułgaria, Kraje Bałtyckie, Bałkany
	Ticket	1-3 mln PLN

Strategia inwestycyjna

Inwestujemy w spółki na bardzo wczesnym lub wczesnym etapie rozwoju z możliwością inwestycji kontynuacyjnej

Warunki inwestycji:

- Bardzo mocny kompetencyjnie zespół założycieli
- Konkurencyjny produkt
- Odpowiednio duży rynek docelowy
- Ponadprzeciętny potencjał wzrostu
- Widoczna strategia obronna

Kluczowe przewagi

- Prawie 20 letnie doświadczenie przedsiębiorcze
- Wsparcie blisko 40 spółek ze starego portfela inwestycyjnego
- Mentoring i doradztwo ekspertów branżowych z Polski, Estonii, Izraela, Szwajcarii, Stanów Zjednoczonych i Niemiec
- Współpraca z funduszami VC oraz środowiskami business angels (EBAN, EstBAN, WBAF) z całej Europy
- Doświadczenie w sprzedaży spółek do inwestorów branżowych i strategicznych

SILBA SA



 PFR Ventures



Zarządzający funduszu



 PFR Ventures

Zespół



Dr Jacek Adamski
Prezes Zarządu



Marcin Leszczyłowski
Wiceprezes Zarządu ds. Inwestycyjnych



MBA, mgr inż., Rafał Pierzchlewicz
Wiceprezes Zarządu ds. Operacyjnych

Doświadczenie



Wybrane inwestycje | Założone firmy



Inwestycje Ford Motors: Tychy i Craiova w Rumunii

ApišVenture



Kluczowe informacje o funduszu



Podstawowe dane

	Nazwa funduszu	Silba SA
	Zarządzający	Jacek Adamski, Marcin Leszczyłowski, Rafał Pierchlewicz
	Wielkość funduszu	16 mln PLN + 16 mln PLN inwestorów prywatnych

Kryteria inwestycyjne

	Branże	Tele-medycyna, Motoryzacja, Budownictwo, Robotyka, Systemy Zarządzania, ICT, IOT, FINTECH i inne
	Faza rozwoju	Seed, Seria A, Seria B
	Region	Podmioty polskie z potencjałem na zagranicę
	Ticket	Do 4 mln PLN łącznie z inwestycją Aniołów Biznesu

Strategia inwestycyjna

- Wyłącznie koinwestycje z inwestorami prywatnymi (Aniołami Biznesu)
- Dobór Aniołów Biznesu do projektów na zasadzie „deal-by-deal”
- W każdym projekcie obecność Wiodącego Anioła Biznesu – pierwiastek „smart-money”
- Wybór projektów inwestycyjnych mających sprawdzony model biznesowy - 85% kwoty inwestycji w projekty po pierwszej sprzedaży komercyjnej

Kluczowe przewagi

- Współpraca z doświadczonymi inwestorami prywatnymi w ramach sieci Lewiatan Business Angels (LBA)
- Unikalny deal flow
- Rozliczenie wyniku z inwestycji natychmiast po wyjściu inwestora, bez czekania na rozliczenie całego funduszu
- Asymetria w podziale zysku na rzecz inwestorów prywatnych (Aniołów Biznesu) + ekstra premia dla Wiodącego Anioła Biznesu





Zarządzający funduszem

Zespół



Jacek Błoński
Partner Zarządzający



Luigi Amati
Partner

Doświadczenie



Wybrane inwestycje i Założone firmy



LEMOPTIX SA
sold to Intel Corp. in
2015



SurgeCloud



angiodroid



Kluczowe informacje o funduszu

Podstawowe dane

	Nazwa funduszu	APER Ventures
	Zarządzający	Jacek Błoński / Luigi Amati
	Wielkość funduszu	80 mln PLN

Kryteria inwestycyjne

	Branże	ICT, IoT, MedTech, Advanced Materials itp.
	Faza rozwoju	Pre-seed, Seed, Seria A
	Region	EU, CEE, Kraje Bałtyckie
	Ticket	5-10 mln z opcją na follow-on
	Inne	Zespół z doświadczeniem w danej branży oraz możliwość skalowania rozwiązania na rynkach europejskich i światowych

Strategia inwestycyjna

Fundusz, bazując na wcześniejszych doświadczeniach inwestycyjnych (zarządzanie funduszem ko-inwestycyjnym **(i) META Ventures z KFK** oraz **(ii) funduszem Emilia Romagna II** z aniołami biznesu zrzeszonymi w Italian Angels for Growth będzie koncentrował się głównie na inwestycjach w spółki o profilu:

- **Hardware/software**, w tym **Internet Rzeczy** pochodzących z różnych sektorów i branż gospodarki (ten obszar traktowany jest jako dominujący)
- **Ochrona zdrowia i życia**, ze szczególnym uwzględnieniem projektów **MedTech**.

Preferowane wejścia mniejszościowe (<50%) z zabezpieczeniem praw korporacyjnych na poziomie Zgromadzenia Wspólników i Rady Nadzorczej.

Kluczowe przewagi

- 1) Zbudowany europejski ekosystem (Business Angels Europe – ponad 230 inwestycji rocznie poprzez zrzeszone w BAE sieci Business Angels)
- 2) ESIC oraz ESIC 2 (META Ventures dostawcą usług dot. komercjalizacji projektów finansowanych przez Komisję Europejską w ramach 7PR i H2020)
- 3) Własny międzynarodowy network i doświadczenie w ko-inwestycjach
- 4) Dostęp do najlepszych europejskich inwestorów, a co za tym idzie smart-money do projektów.

Montis Capital



 PFR Ventures



Zarządzający funduszem



 PFR Ventures

Zespół



Łukasz Dziekoński
Managing Partner



Tomasz Poniński
Managing Partner



Wojciech Szwankowski
Managing Partner

Doświadczenie



Bank Polski



ADIUVO
Investments



AirwayMedix



CETE



J.P.Morgan



Wybrane inwestycje i Założone firmy



波中合作协会
POLSKO CHIŃSKIE
FORUM WSPÓŁPRACY



RENEWABLE POWER
rpGLOBAL

AirwayMedix



Joint Polish Investment Fund
Financing Innovation in Healthcare and Life Sciences



glia



SimpliCardiac



波中合作协会
POLSKO CHIŃSKIE
FORUM WSPÓŁPRACY



VALUE CREATION
PARTNERS



PFR Otwarte
Innowacje FIZ
PFR Ventures

Kluczowe informacje o funduszu



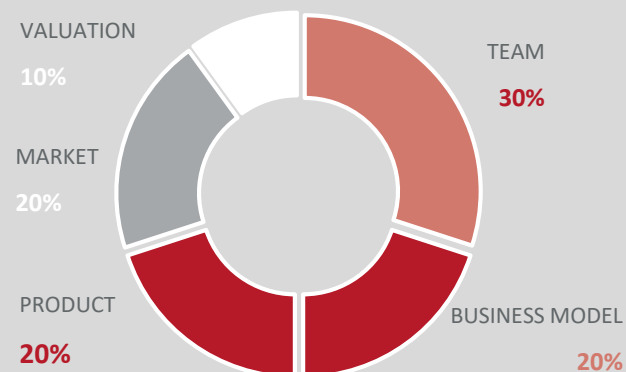
Podstawowe dane

	Nazwa funduszu	Montis Capital
	Zarządzający	Łukasz Dziekoński Tomasz Poniński Wojciech Szwankowski
	Wielkość funduszu	81+49 mln PLN

Kryteria inwestycyjne

	Branże	Industy 4.0 w tym IoT, LifeScience w tym Biotech
	Faza rozwoju	Venture – wzrost i ekspansja
	Region	Polska i CEE
	Ticket	5 - 20 mln PLN
	Inne	Spółki posiadające PoC, z przychodami lub bez, szukające kapitału na wejście na rynek lub ekspansję

Strategia inwestycyjna



Inwestujemy w projekty które mają:

- **WYBITNY ZESPÓŁ**
- **SKALOWALNY BUSINESS MODEL**
- **INNOWACYJNĄ TECHNOLOGIĘ**
- **DZIAŁAJĄ W BRANŻACH I NA RYNKACH WZROSTOWYCH**
- **ROZSĄDNĄ WYCENĘ**

Kluczowe przewagi



Zespół profesjonalistów z doświadczeniem w wyszukiwaniu i ocenie projektów technologicznych z dużym potencjałem wzrostu



Długotrwałe dobre relacje z koinwestorami będącymi ekspertami w swoich branżach



Ekosystem zewnętrznych konsultantów i profesjonalistów pozwalający na wdrażanie optymalnych strategii wzrostu wartości



Doświadczenie w budowaniu wartości dla inwestorów oraz doświadczenie transakcyjne

